

RPS 2010, un concepto superior de ERP

Ibermática lanza al mercado internacional su ERP con la tecnología mejor adaptada a la empresa del futuro

Invierte seis millones de euros en tres años para que su 'RPS 2010' sea el referente para ayudar a las compañías en su transformación tras la crisis

'RPS 2010' está equipado con tecnología SOA, que permite al cliente libertad para elegir en red la solución que mejor se adapte a un determinado proceso

(Madrid, 10 de marzo de 2010) Tras tres años de intenso trabajo y un importante esfuerzo inversor, Ibermática ya tiene por fin 'RPS 2010', su ERP propio con el que abordará por primera vez el mercado industrial internacional. 'RPS 2010' aspira a convertirse en el referente de los ERP en el nuevo entorno productivo surgido tras la crisis, donde las compañías deberán responder a un modelo de empresa extendida, globalizada y en constante evolución. Esto será posible gracias a las innovaciones que se han incorporado en la conceptualización y desarrollo del producto, entre las que destaca la gestión por procesos vía SOA, con la que se da libertad al cliente para elegir en red la solución que mejor se adapte a cada proceso de negocio concreto.

La Unidad de Soluciones Empresariales (SEM) de Ibermática ha hecho su apuesta I+D+i más importante con la adaptación de su ERP al futuro contexto económico. RPS 2010 se convierte así en uno de los ERP mejor posicionados para responder a la nueva empresa extendida, donde la ubicación puede ser cambiante, múltiple, que hace frente a una evolución e innovación permanentes, y que debe posicionarse en diferentes mercados, culturas, idiomas y necesidades, trabajando en colaboración y en red.

Para ello, Ibermática ha basado el sistema en arquitectura SOA, desarrollando servicios que permiten modelar los procesos de negocio de las empresas. Esta tecnología favorece la transparencia y la interoperabilidad de los sistemas, respondiendo por tanto al concepto de empresa extendida, y lo hace además dando total libertad de elección a las compañías. Es decir, RPS 2010 ofrece la posibilidad de elegir diferentes soluciones existentes en el mercado para cubrir cada proceso de negocio. Los módulos de RPS 2010 estarán disponibles en red, respondiendo a las tendencias actuales de software en la nube o *cloud computing*.

Con todo ello, Ibermática se ha marcado como objetivo abordar con su ERP el mercado internacional, poniendo en primer lugar el foco en Europa, pero también en todo el continente americano y el resto del mundo. De hecho ya ha iniciado contactos en EEUU con algunos distribuidores de canal potenciales que han mostrado su interés en el producto. RPS 2010 está disponible en los principales idiomas, incluyendo autonómicos como el euskera o catalán.

Más de 100 personas trabajando

Ibermática ha invertido en I+D+i cerca de seis millones de euros en tres años para optimizar 'RPS 2010', y seguirá trabajando en la misma línea para que su ERP evolucione conforme a las exigencias del mercado y las necesidades de las compañías. Para ello cuenta con un sistema de desarrollo también innovador, y que se basa en una plataforma digital en la que han llegado a trabajar un centenar de profesionales desde distintas ubicaciones y diferentes compañías internacionales, con una participación destacada de los propios clientes de SEM.

Además de su arquitectura SOA, dentro del alcance tecnológico de RPS 2010 destaca que los servicios, tanto los propios como de terceros, serán orquestados mediante sistemas BPM. Todo ello irá aglutinado dentro de portales empresariales que aprovechen la experiencia de los usuarios y se adapten a los roles y conocimientos. Además, el servicio estará integrado mediante un sistema ESB, *Enterprise Service Bus*.

“Múltiples posibilidades”

Para el director de SEM, Javier Etxeberria “el abanico de opciones que se abre con RPS 2010 se ha vuelto inimaginablemente extenso gracias a SOA”. Así, asegura que este ERP no se solapa con los de otros fabricantes con los que trabaja su propia unidad:

“Abordar el mercado con la visión de que las respuestas son únicas y cubren a todos no va con la libertad de elección. Lo que nos permite precisamente este modelo es colaborar. Es decir, alguien puede tener la solución financiera de otro fabricante, pero necesita nuestra ayuda en captura de datos, y con RPS 2010 lo va a tener integrado. Así que tenemos una respuesta de complementariedad, porque esto no es un ERP, sino que es un conjunto de servicios que articulados en un grupo son un ERP y que de otra manera forman parte de una nube de servicios a utilizar por cualquiera que necesite cualquier aplicación”, afirma.

Así, indica que RPS 2010 “aportará soluciones a todos los procesos empresariales y será capaz de interactuar con servicios de otras fuentes y proveedores que gestionen actuaciones específicas. Se podrá adaptar a roles y conocimientos personales diversos y ofrecer a cada demandante de sus servicios, según sean sus usos y costumbres, sus reglas, gustos y preferencias”.

Etxeberria subraya que RPS 2010 es un ERP nuevo y diferente, que supone “un gran salto” desde el punto de vista conceptual y tecnológico. “Nuestro producto no responde a una simple situación de mejora, responde a una situación de transformación, de cara a la nueva empresa extendida, lo que implica la colaboración e interoperabilidad con otros sistemas, ésta es la diferencia fundamental de nuestro producto con los demás”.

Por otra parte, recuerda que RPS 2010 se caracteriza por otros aspectos fundamentales para el usuario, como la navegabilidad, la particularización, o velocidad de respuesta: “Los sistemas ahora deben pesar poco, ser rápidos, precisos, dar visibilidad, multiplicidad en cuanto al manejo de las interacciones y dar capacidad de elección, y RPS 2010 permite todo esto a la organización”.

Así, explica que “si aplicamos todos estos valores tendremos una gestión más fluida y dinámica de la organización, frente a una gestión de tiempos anteriores más estática y cerrada. Este ERP no busca responder sólo a aquellas necesidades, está concebido para las actuales circunstancias del mercado”.

Unidad de Soluciones Empresariales

La unidad de Soluciones Empresariales de Ibermática tiene un volumen de negocio de 20 millones de euros y comprende todo el ámbito de negocio que abarca desde las soluciones de CAD/CAM/PLM, el área de ERP, y las soluciones de Captura de datos en Planta. En definitiva, representa una propuesta única en el mercado, que engloba capacidades claramente relacionadas y que le permite contemplar los problemas de sus clientes con una visión global. La unidad la componen cerca de 250 profesionales, cuenta con oficinas internacionales en Lisboa, Oporto y Brasil, y su propuesta la avalan más de 3.500 clientes.

Ibermática

Ibermática es una de las principales compañías de servicios en Tecnologías de la Información (TIC) del mercado español. Creada en 1973, su actividad se centra en las siguientes áreas: Consultoría TIC, equipamientos e infraestructuras, integración de sistemas de información, outsourcing, e implantación de soluciones integradas de gestión empresarial.

Asimismo, está presente en los principales sectores de actividad: Finanzas, seguros, industria, servicios, telecomunicaciones, sanidad, utilities y Administración Pública, donde ofrece soluciones sectoriales específicas. Completa su oferta con soluciones tecnológicas como Business Intelligence, ERP/CRM, gestión de procesos (BPM), recursos humanos, movilidad, gestión documental, formación/eLearning/HCM, SOA-Web services, trazabilidad y accesibilidad.

Además, Ibermática desarrolla una apuesta decidida por la innovación como ventaja competitiva fundamental en el crecimiento de cualquier proyecto empresarial. Por eso, desde el Instituto Ibermática de Innovación (i3B), se diseña la aplicación de modelos mejorados con el objetivo de aportar al mercado soluciones innovadoras basadas en el uso de las Tecnologías de la Información.

Tras más de 35 años de actividad en el sector de las TIC, Ibermática se ha consolidado como una de las primeras empresas de servicios de TI de capital español.

Para más información:

Juan Carlos Malet
Teléfono: 943 413 509
jc.malet@ibermatica.com

Jon Ander Castellón
Teléfono: 943 413 608
ja.castellon@ibermatica.com



Anexo:

Alcance funcional

El alcance funcional de RPS 2010 será máximo, abarcando todos los procesos empresariales y creando servicios que soporten todos y cada uno de los procesos de negocio de la empresa:

- Área Financiera. Procesos de contabilidad, tesorería, etcétera, integrando en los procesos empresariales propios los procesos de negocio de las entidades financieras.
- Área Comercial. Todo el conjunto de procesos de relación con clientes: CRM, B2B, B2C. Integración con los sistemas de portales empresariales de los clientes, gestionándolos como una unidad empresarial única.
- Área de Logística. Modelización de todos los procesos de gestión de almacenes, multiubicación, sistemas de almacenes automáticos, transporte y gestión de entregas, subcontratación de la logística. Gestión de todos los sistemas SCM internos y externos.
- Área de Técnica y Fabricación. Modelización e integración de todos los procesos de definición de producto. Integración de sistemas CAD y PLM. Planificación de materiales y de capacidades de producción en todas y cada una de las plantas productivas, independientemente de su ubicación. Planificación a corto y visualización de los procesos productivos en cada planta productiva.
- Área Plantas de Manufacturing. Definición de sistemas MES. Integración con los sistemas de fabricación, integrando máquinas, procesos y personas en un mismo sistema.
- Calidad. Definición de la gestión de la calidad como una parte de todos los procesos empresariales definidos, recogiendo de cada proceso la información correspondiente para una gestión integral de la calidad.
- RRHH. Definición de todos los procesos de la gestión de personal. Portales de empleados integrados en el portal empresarial, gestión de carreras y evaluación del desempeño.